

- ③ **Antecedente:** **El Grupo Azkoyen**, como parte de su estrategia de diversificación internacional, planteó la necesidad de incorporar una nueva línea de negocio enfocada a la seguridad

- ③ **Proyecto:** BCS llevó a cabo un análisis de los diferentes mercados objetivo, identificando potenciales empresas target y asesorando en el proceso de inversión
 - Asistió a **Grupo Azkoyen** en la elaboración del Plan Estratégico definiendo nuevos mercados potenciales de cara a una diversificación
 - Identificó las mejores alternativas de inversión para **Grupo Azkoyen** en base a criterios de complementariedad de los mercados y potenciales sinergias operativas
 - Llevó a cabo entrevistas, como parte del estudio, con los principales fabricantes a nivel internacional
 - Estableció un primer contacto con el principal accionista de la empresa identificada, **primion Technology AG**, fabricante alemán de sistemas electrónicos de seguridad
 - Elaboró el Plan de Negocio conjunto y asistió a los asesores de inversión en el proceso de valoración
 - Acompañó a **Grupo Azkoyen** como asesor en el proceso de negociación con el accionista principal

- ③ **Resultado:** **Grupo Azkoyen**, en base a los análisis y alternativas presentadas por BCS, negoció con el principal accionista la adquisición del paquete de control de **primion**, lanzando simultáneamente una OPA para el 100% de las acciones en la bolsa alemana

