



- ③ **Scenario:** un **fondo di Private Equity** aveva assunto recentemente il controllo di uno dei **principali gestori vending in Spagna** ed aveva richiesto un'analisi approfondita dell'operatività e della strategia della compagnia
- ③ **Progetto:** BCS realizzò una ricerca completa del settore del *vending* in Spagna e completò una revisione approfondita della strategia e operatività della compagnia
 - Analizzò la struttura del mercato spagnolo
 - Definì il posizionamento competitivo dell'azienda sulla base di un benchmarking nazionale ed internazionale
 - Determinò il livello di soddisfazione dei clienti e degli utenti finali attraverso una serie di interviste ed inchieste
 - Analizzò l'operatività e la logistica dell'azienda
 - Focalizzò la strategia di business e raccomandò specifiche aree di miglioramento
 - Esplorò ulteriori opportunità di crescita fuori dai limiti tradizionali dell'attività
- ③ **Risultato:** il gestore lanciò un programma di miglioramento interno dell'efficienza seguendo le direttrici proposte da BCS