



- ③ **Scenario:** un **Fondo di Private Equity** era entrato in un periodo di esclusività per negoziare l'acquisizione di una delle **principali aziende nel settore del catering in Spagna**
- ③ **Progetto:** BCS realizzò una Due Diligence approfondita del settore e della compagnia
 - Investigò la struttura del mercato del catering in Spagna: dimensioni, segmentazione, principali aziende e fattori-chiave di successo
 - Esaminò il posizionamento competitivo dell'azienda oggetto dell'acquisizione
 - Analizzò il Business Plan della società per verificare i livelli di fattibilità e identificare rischi ed opportunità aggiuntive
 - Esplorò opportunità di crescita aggiuntive in Spagna e all'estero
 - Identificò e valutò distinte opzioni di uscita per l'investitore
- ③ **Risultato:** il **Fondo di Private Equity** decise di non investire nella compagnia e di abbandonare le negoziazioni